



## فروش و حسابداری فروش راهیار

### محصول شرکت سپینا

فرایند فروش مجموعه ای از تاکتیک های برنامه ریزی شده می باشد تا بتوانیم از جایگاه مناسبی در بازار رقابت پیچیده برای خودمان کسب نماییم . نرم افزار فروش و حسابداری فروش راهیار شرکت سپینا مدیریت فرایند کسب و کارها را آسان و باعث حذف کارهای تکراری می شود تا مدیران فرصت بیشتری برای فعالیت هایی که منجر به افزایش فروش می شود داشته باشند.

سیستم فروش راهیار سپینا، انعطاف لازم جهت طراحی فرایند فرم ها برای انواع کسب و کارها را دارد. همچنین سیستم فروش راهیار سپینا بر بستر اینترنت (wcf) قابل اجرا می باشد و ضمن پاسخگویی به سیستم پخش و کسب و کارهایی که مبتنی بر تجارت الکترونیک (E-commerce) می باشند، راهکار مناسبی برای کسب کارهایی که مبتنی بر توزیع جغرافیایی هستند نیز به حساب می آید. سیستم فروش راهیار سرعت گزارشگیری را به هنگام و نیازهای سیستم حسابداری اطلاعات مدیریت با وجود توزیع جغرافیایی سیستم ها را مرتفع می کند.

#### ویژگی ها:

قابلیت ایجاد و پیکربندی انواع اسناد مرتبط با فروش مطابق فرایندهای سازمان به تعداد مورد نیاز و نامحدود

ظرفیت طراحی و ریز نمودن عملیات فروش در فرم های سفارش و فروش و... مختلف و تهیه گزارشات مرتبط

امکان تعریف فرایندهای فروش و ارجاع و مشاهده اسناد در کارتابل

همسان سازی فرایند سازمانی با فرایند گردش کالا و ارتباط سیستمی با سیستم های موجود سازمان

پشتیبانی انواع قوانین قیمت گذاری و تخفیفات، پرموشن ها، هدایا و اشانتیون و... برای مشتریان، کالا، مناطق و ...

گزارشات تجمیعی و مرور کالا، خدمات و... در سطح شرکتهای گروه (Holding) و در دفاتر و شعب (Multi Office)

تعریف انواع واحدهای پولی و ارزی به صورت نامحدود (MULTI CURRENCY)

کنترل و ردیابی مراحل فروش و گزارشات مدیریتی فروش کالا، خدمات

گزارشات ماتریسی مرور فروش

در دسترس بودن کلیه اطلاعات فرم های فروش و گردش فروش و خدمات در

یک گزارش ماتریسی و ردیابی کل به جزء و بعکس (در سطح مشتری، کالا،

گروه کالا، عوامل کشور و اضافات، بازاریاب، مناطق فروش و...)

کنترل و ردیابی مراحل فروش و گزارشات مدیریتی فروش کالا و خدمات

